

EMT SYSTEMS, Gliwice¹

Firma EMT SYSTEMS została założona w 2006 roku przez dr. Grzegorza Wszółka, pracownika Politechniki Śląskiej - adiunkta w Instytucie Automatyzacji Procesów Technologicznych i Zintegrowanych Systemów Wytwarzania Wydziału Mechanicznego Technologicznego. Firma organizuje kursy i szkolenia inżynierskie z zakresu mechatroniki i szeroko pojmowanych technik automatyzacji i projektowania. Główne pionierskie szkoleniowe to: pneumatyka, hydraulika siłowa, sterowniki programowalne PLC – (Siemens, Alan Bradley), roboty przemysłowe, układy sensorowe, sieci przemysłowe, projektowanie i wizualizacja procesów technologicznych oraz oprogramowanie CAD/CAM/CAE (SolidEdge, UNIGRAPHICS, CATIA, I-DEAS, Ansys, LabView i inne). Ponadto EMT SYSTEMS zajmuje się projektowaniem i budową stanowisk mechatronicznych dla potrzeb dydaktyki szkół, centrów szkoleń i laboratoriów mechatronicznych oraz oferowaniem usług projektowania i wizualizacji procesów technologicznych. W ramach swojej działalności firma proponuje przede wszystkim ofertę stanowisk laboratoryjnych, umożliwiających zdobywanie doświadczeń w zakresie projektowania i eksploatacji współczesnych układów sterowania.

Swoje usługi szkoleniowe firma kieruje do klientów z przemysłu (pracowników nadzoru inżyniersko-technicznego, zakładów naprawczych i remontowych, zakładów usługowych, kadry kierowniczej firm produkcyjnych, technologów, projektantów, nadzoru technicznego urządzeń automatyki, obsługujących urządzenia i systemy automatyki) i sektora edukacji (nauczycieli technicznych szkół średnich i zawodowych oraz pracowników naukowych uczelni wyższych).²

„Historia powstania prowadzonej obecnie przez mnie firmy „EMT-SYSTEMS” rozpoczęła się od udziału w IV edycji konkursu „Mój Pomysł na Biznes”. Wspólnie z dr. inż. Andrzejem Bajorem i mgr. inż. Piotrem Michalskim przygotowaliśmy biznesplan związany z powołaniem spółki jawnej o nazwie „CAD/CAM MECHATRONICS s.j.” i utworzeniem Centrum Szkoleń i Aktywizacji Zawodowej” – wspominał dr Wszółek.³ Misją planowanej firmy miało być dostarczanie na rynek regionu śląskiego bogatej oferty szkoleń przemysłowych, dostosowywanych do indywidualnych potrzeb uczestników. Już wówczas przewidywano, że nowe przedsiębiorstwo będzie współpracować z wyspecjalizowaną kadrą naukowo-techniczną śląskich uczelni.⁴ Jednak udział w konkursie poprzedził pomysł na biznes, który pojawił się kiedy do Grzegorza Wszółka zwróciła się jedna z dużych firm

¹ <http://emt-systems.pl>

² EMT-SYSTEMS, wywiad dyrektora Technoparku Gliwice Jacka Kotry z właścicielem EMT-Systems Grzegorzem Wszółkiem w związku z wybraniem EMT-SYSTEMS przez Technopark Gliwice firmą miesiąca, http://www.technopark.gliwice.pl/index.php?doc=firma_miesiaca&PHPSESSID=4bf0af216d74bc49443fc96757a2e7ec

³ Polok-Kin M., *Spełnione zamiary*, Dziennik Zachodni, 29.01.2007

⁴ Kotra J., „Park Naukowo-Technologiczny „Technopark Gliwice” – dobre praktyki w dziedzinie inkubacji przedsiębiorstw”, <http://dlafirmy.info.pl>

śląskich z zapytaniem o możliwość przeprowadzenia przez niego specjalistycznego szkolenia. Było to oznaką istnienia pewnej luki na rynku, którą ambitny naukowiec postanowił wypełnić. Uczestnictwo w konkursie zorganizowanym przez Biuro Karier Studenckich Politechniki Śląskiej zakończyło się wyróżnieniem i nagrodą pieniężną.⁵

Grzegorz Wszolek, po konsultacjach z Jackiem Kotrą, obecnie dyrektorem Technoparku Gliwice, zdecydował się jednak na samodzielne założenie firmy. Jego projekt „Projektowanie mechatronicznych stanowisk edukacyjnych oraz oferowanie usług szkoleniowych” uzyskał akceptację i został sfinansowany przez Technopark.⁶

EMT-SYSTEMS z sukcesem zaczął realizować szkolenia inżynierskie. Początkowo dotyczyły one głównie zagadnień pneumatyki przemysłowej i hydrauliki siłowej. Obsługiwano m.in. General Motors Polska, FIAT itp. W związku z rosnącym zainteresowaniem ofertą firmy, poszerzono tematy szkoleń o zagadnienia CAD/CAM/CAE oraz mechatronikę i budownictwo. Już jako odrębny podmiot firma EMT SYSTEMS ponownie wystartowała w konkursie „Mój Pomysł na Biznes” i zajęła 2 miejsce.⁷

EMT SYSTEMS ma swoją siedzibę w Parku Naukowo-Technologicznym TECHNOPARK GLIWICE przy Politechnice Śląskiej. „Zdecydowałem się skorzystać z oferty Technoparku, bo umożliwiła mi zakup sprzętu komputerowego do realizacji zadań w firmie. Mam rozeznanie rynku, wiem, że proponowane przeze mnie rozwiązania są poszukiwane”⁸ – twierdził dr Wszolek. Przedsiębiorstwo podpisało umowy o współpracy z Politechniką Śląską, Technoparkiem oraz Górnośląskim Centrum Edukacyjnym, dotyczące wykorzystania profesjonalnych pracowni dydaktycznych i laboratoriów tych instytucji do realizacji szkoleń i kursów.⁹ Firma współpracuje także z Wojewódzkim Urzędem Pracy w Katowicach, gdzie została wpisana do rejestru Firm Szkoleniowych oraz z Powiatowymi Urzędami Pracy w regionie śląskim, dzięki czemu osoby bezrobotne lub poszukujące pracy mają prawo odbyć w firmie szkolenie. Grono odbiorców EMT SYSTEMS poszerza się również dzięki uczestnictwu firmy w projektach szkoleniowych współfinansowanych przez Unię Europejską w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego. Zrealizowane zostały m.in. takie projekty, jak:

- „Inwestycja w wiedzę motorem innowacyjności w regionie”;
- „Własna Firma – Nowe horyzonty”;
- „LIDER INNOWACJI – rozwój kompetencji pracowników BSH” – szkolenie realizowane w ramach projektu „W kierunku zatrudnienia”;

⁵ Polok-Kin M., op. cit.

⁶ EMT-SYSTEMS, op. cit.

⁷ tamże i Kotra J., op. cit.

⁸ *Interes z wynalazkiem*, Dziennik Zachodni nr 17, 12.06.2006

⁹ Kotra J., op. cit.

- realizacja zadania „Podnoszenie kompetencji akademickiej kadry dydaktycznej UR” w projekcie „Budowa potencjału dydaktycznego Uniwersytetu Rzeszowskiego na poziomie europejskim”;
- realizacja szkolenia w ramach projektu Leonardo da Vinci będącego częścią programu edukacyjnego Unii Europejskiej „Uczenie się przez całe życie”.¹⁰

Lista klientów firmy jest imponująca – są wśród nich m.in. duże, znane przedsiębiorstwa jak: General Motors, Fiat Auto Poland, Delphi Poland, Bridgestone, Vattenfall, Timken, HP, Zakłady Farmaceutyczne Polpharma, Man Bus, Huta Łabędy i wiele innych. Firma szkoli również pracowników naukowych wyższych uczelni, np. Politechniki Śląskiej, Politechniki Opolskiej, Uniwersytetu Rzeszowskiego.

Firma zatrudnia trzech pracowników i współpracuje z 20 specjalistami z różnych dziedzin – zarówno pracownikami naukowymi, jak i praktykami.¹¹ W jednym z wywiadów Grzegorz Wszolek podkreślił, że do pracy w biurze wybiera przedsiębiorcze osoby. Przywiązuje też wagę do atmosfery w firmie, ponieważ uważa, że to bardzo ważna kwestia, decydująca o efektywności pracy. Mówił: „W firmie panuje spokojna i życzliwa atmosfera, a wszystkie kwestie sporne rozwiązywane są na zasadzie dialogu.”¹²

Zdaniem właściciela EMT-SYSTEMS w osiągnięciu sukcesu pomaga wiara we własne możliwości, konsekwencja w działaniu, otwartość na nowe możliwości, ale także umiejętność organizacji czasu pracy i cedowania zadań. On sam z powodzeniem łączy działalność gospodarczą z karierą naukową. Ważną rolę w podjęciu działalności gospodarczej odegrał udział w konkursie „Mój pomysł na biznes”. Dzięki temu sprecyzowano zadania związane z założeniem działalności gospodarczej i powstał profesjonalny biznesplan. „Wydaje mi się, że gdybym nie uczestniczył w tym konkursie, to prawdopodobnie nie założyłbym firmy, albo decyzja związana z jej utworzeniem przesunęłaby się w czasie.”¹³ – mówił Grzegorz Wszolek i dodawał: „Dodatkowo, bardzo mocnym bodźcem finansowym, ale i także logistycznym, była współpraca z Technoparkiem Gliwice.”¹⁴ Lokalizacja firmy w Technoparku przy Politechnice Śląskiej z profesjonalną infrastrukturą umożliwia oferowanie usług na wysokim poziomie.

Powodzenie w biznesie zapewniają również sprawnie realizowane działania promocyjne. EMT-SYSTEMS reklamuje się w internetowych portalach branżowych, w Google Adwords oraz w portalach skupiających jednostki szkoleniowe. Do klientów wysyłane są broszury reklamowe z aktualną ofertą. EMT-Systems przewiduje również udział w targach

¹⁰ tamże i EMT-SYSTEMS, op. cit.

¹¹ Centrum Szkoleń Inżynierskich EMT-SYSTEMS, <http://www.inwestycjawkadry.info.pl/instytucja-emtsystems-gliwice.ins.2510.html>

¹² EMT-SYSTEMS, op. cit.

¹³ Polok-Kin M., op. cit.

¹⁴ tamże

tematycznych. Grzegorz Wszolek zachęca także początkujące firmy do bezpłatnej reklamy w portalach internetowych oraz do opracowania profesjonalnej strony internetowej i zainwestowania środków na jej wypożyczonowanie. Według niego są to najbardziej skuteczne i stosunkowo tanie sposoby reklamy. Uważa, że bez Internetu bardzo trudno jest zaistnieć na rynku.¹⁵

„Profesjonalizm kadry, innowacyjne rozwiązania wykorzystujące aktualne osiągnięcia nauki, profesjonalne laboratoria oraz nowatorskie metody nauczania gwarantują wysoką jakość usług.” – uważa właściciel firmy dr Grzegorz Wszolek¹⁶, a bez tego nie udałoby się zdobyć tak wielu prominentnych klientów.

¹⁵ EMT-SYSTEMS, op. cit.

¹⁶ Kotra J., op. cit.