

## Polidea Sp. z o.o., Warszawa

31-letni inżynier i programista Jakub Lipiński w 2008 r. porzucił intratną posadę w korporacji i postanowił założyć własną firmę. Dzięki pomocy Lewiatan Bussines Angels spotkał ludzi, którzy zrozumieli jego wizję, podzielali pasję i zdecydowali się w nie zainwestować. Razem założyli firmę Polidea<sup>1</sup>, specjalizującą się w tworzeniu aplikacji dla technologii mobilnych.

Polidea, mimo, że formalnie działa dopiero od maja 2009 r., świadczy pełen zakres usług w dziedzinie wysokich technologii, związanych z aplikacjami mobilnymi dla największych światowych potentatów rynku. Opracowuje autorskie rozwiązania technologiczne, od analizy wymagań, poprzez projektowanie aplikacji i serwisów IT na analizie użyteczności kończąc. Mówiąc w dużym uproszczeniu, Polidea pomaga światowym gigantom – takim jak Google czy Facebook – przenosić usługi, dotychczas świadczone tylko w komputerze, na mały ekran telefonów komórkowych. Do tej pory firmy próbowały robić to same, lecz teraz szukają partnerów, którzy zrobią to nie mniej profesjonalnie, ale taniej. Prawie wszyscy klienci Polidei to wielkie światowe firmy. Do poszukania poddostawcy skłonił je fakt, że każdy z wielu typów telefonów komórkowych wymaga indywidualizacji usług, co gigantowi mocno podnosi koszty. Małą firmę zmusza natomiast do nieustannego uczenia się. Polidea wykorzystuje kilka platform mobilnych (m.in. Symbian, Android, iPhone OS, Blackberry, Windows Mobile, J2ME). Umiejętność projektowania rozwiązań dla wszystkich systemów oraz przewidywania trendów w tym zakresie jest unikatową cechą wyróżniająca firmę na rynku.<sup>2</sup>

Największym atutem firmy był od początku silny i zdeterminowany zespół. Jakub Lipiński miał wiedzę i doświadczenie, brakowało mu jednak kapitału i, co ważniejsze, kontaktów oraz biznesowego know-how, by nadać projektowi odpowiednią skalę. Tę lukę wypełnili Aniołowie Biznesu z Lewiatan Business Angels.<sup>3</sup>

Polidea ma obecnie pięciu wspólników, a Jakub Lipiński jest jej prezesem. W amerykańskiej Dolinie Krzemowej współpracownicy Polidei wciąż szukają nowych klientów – z powodzeniem. Około 90% zamówień pochodzi z zagranicy. Partnerzy i klienci dostrzegli biznesowy potencjał, zrozumieli szansę, jaką daje dynamicznie rozwijający się rynek. Natomiast Aniołowie Biznesu zainwestowali swoje pieniądze, zaoferowali międzynarodowe kontakty i przede wszystkim czas, by wspomóc projekt. To dzięki nim Polidea odniosła spektakularny sukces, mimo że firma powstała w apogeum kryzysu ekonomicznego.

„Od pierwszego spotkania poczuliśmy między nami „chemię”. Pomysły Jakuba idealnie trafiały w nasze oczekiwania. Wiedzieliśmy, że chcemy razem pracować, że projekt jest po prostu skazany na sukces. Cały proces negocjacji, przygotowania i podpisania umowy był już tylko formalnością.” – mówi Krzysztof Gawrysiak, Anioł Biznesu i obecnie partner w spółce Polidea.<sup>4</sup>

<sup>1</sup> <http://www.polidea.pl/en/>

<sup>2</sup> <http://www.polityka.pl/rynek/gospodarka/1504460,1,male-i-srednie-firmy---z-optimizmem-w-przyszlosc.read>

<sup>3</sup> <http://mambiznes.pl/artykuly/czytaj/id/2265>

<sup>4</sup> [http://mambiznes.pl/artykuly/czytaj/id/2265/swoj\\_pomysl\\_realizuje\\_z\\_aniolem\\_biznesu](http://mambiznes.pl/artykuly/czytaj/id/2265/swoj_pomysl_realizuje_z_aniolem_biznesu)

Wśród polskich klientów Polidei znajdują się między innymi: Gazeta.pl, Onet.pl, MC Donalds, Agencja DDB i SkyCash. Już pierwszy rok działalności Polidea zamknęła z zyskiem, a dynamiczny rozwój rynku szacowanego na 4,2 miliarda dolarów w 2013 r. przekonuje, że kolejne lata będą jeszcze lepsze.<sup>5</sup>

Polidea zatrudnia dziś 30 osób, prowadzi biura w Warszawie i Berlinie, otwiera kolejne w San Jose w Dolinie Krzemowej i, co najważniejsze, zamknęła rok z zyskiem. Ten sukces jest wynikiem połączenia odważnej wizji i doświadczenia oraz kapitału, jakie oferują Aniołowie Biznesu. To oni uwierzyli w wizję firmy i dostrzegli dla niej miejsce na rynku. Dzięki temu połączeniu firma błyskawicznie zdobyła międzynarodowe kontrakty, zaistniała na europejskim rynku.<sup>6</sup>

Swój sukces Polidea zawdzięcza zatem w dużej mierze partnerom zewnętrznym. Ponadto do powodzenia przedsięwzięcia przyczynił się zgrany i zmotywowany zespół specjalistów Polidei z Jakubem Lipińskim na czele. Wiedza i doświadczenie młodego inżyniera stały się fundamentem sukcesu innowacyjnej spółki.

---

<sup>5</sup> <http://www.polityka.pl/rynek/gospodarka/1504460,1,male-i-srednie-firmy---z-optimizmem-w-przyszlosc.read>

<sup>6</sup> <http://e-biznes.pl/2010/02/polidea-%E2%80%93-sukces-czasach-kryzysu/>